

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2017 à 12,4 M€

Harvest, numéro 1 de l'édition de solutions digitales pour les métiers du conseil financier et patrimonial, publie pour le 1^{er} semestre 2017 un chiffre d'affaires de 12,4 M€, en croissance de 1,3%.

La pause dans la croissance au 2^e trimestre (+0,6% à 6,3 M€) est en grande partie liée à la mobilisation des équipes sur le lancement de MoneyPitch, produit stratégique mais qui ne génère pas encore de chiffre d'affaires. Dans ce contexte, Harvest réaffirme néanmoins son objectif d'une croissance annuelle qui maintiendra son niveau de rentabilité.

Chiffre d'affaires (k€)	2017	Variation	2016
1 ^{er} trimestre	6 083	+ 2,0 %	5 963
2 ^e trimestre	6 275	+ 0,6 %	6 237
1^{er} semestre	12 358	+ 1,3 %	12 199

Le ralentissement de la croissance s'explique également par un effet de base défavorable, l'activité ayant été particulièrement dynamique au 1^{er} semestre 2016.

Ventilation du CA (k€)	% CA	S1 2017	Variation	S1 2016
Licences	10,0%	1 236	-14,9 %	1 453
Maintenance	49,2%	6 084	1,9 %	5 973
SaaS	23,8%	2 945	14,0 %	2 582
Prestations forfait	12,2%	1 504	18,1 %	1 273
Formation	4,8%	589	-35,8 %	918
Total	100,0%	12 358	1,3 %	12 199

La forte dynamique des abonnements SaaS et son impact logique sur le ralentissement des ventes de licence se confirme. Les ventes SaaS représentent au 1^{er} semestre près de 24% du chiffre d'affaires, à comparer à 10% pour les ventes de licences, ce qui renforce le caractère récurrent de l'activité globale du groupe.

La formation, qui était en hausse de plus de 60% au 1^{er} semestre 2016, retrouve ce semestre un niveau en phase avec l'activité.

Les prestations au forfait continuent de bénéficier d'une forte demande d'intégration et de personnalisation auprès des grands comptes et des pure players internet de la banque et de l'assurance et augmentent de 18% sur le semestre. Cette tendance devrait se poursuivre sur le reste de l'année avec les nombreux déploiements prévus dans le milieu bancaire.

Perspectives

Sous l'effet combiné d'une croissance modérée et de la poursuite des investissements techniques et commerciaux sur **MoneyPitch**, Harvest anticipe une baisse de ses résultats au 1^{er} semestre. Celle-ci ne devrait être que temporaire : avec un bon niveau du carnet de commandes et une activité commerciale vigoureuse sur les produits classiques – en particulier O2S qui est porté par les évolutions réglementaires - la croissance devrait repartir au 2^e semestre. Harvest réaffirme ainsi son objectif d'une croissance annuelle suffisante pour maintenir un niveau de rentabilité comparable à celui de l'exercice 2016, dans le contexte du lancement stratégique de **MoneyPitch**, la solution qui devrait devenir le propulseur de la croissance d'Harvest dès 2018.

MoneyPitch est aujourd'hui en phase de test auprès d'une vingtaine de cabinets pilotes. Les premiers retours très positifs confirment que la solution intégrée **O2S / MoneyPitch** répond aux besoins d'une clientèle variée (CGPI, banques privées, assureurs, banques...) d'un point de vue à la fois commercial et réglementaire. Le produit sera lancé officiellement à l'occasion du salon Patrimonia fin septembre.

Agenda financier

La publication des résultats semestriels, initialement prévue le 7 septembre prochain, a été avancée au 6 septembre.

6 septembre 2017	Résultats 1 ^{er} semestre 2017
12 octobre 2017	Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre 2017
20 février 2018	Chiffre d'affaires annuel 2017

À propos d'Harvest

Harvest est un éditeur de solutions digitales spécialisé dans les métiers du conseil financier et patrimonial. Fort de plus de 27 ans d'expérience, Harvest a su gagner la confiance d'une large clientèle : réseaux bancaires, compagnies d'assurance et mutuelles, banques privées, CGPi, experts-comptables, avocats fiscalistes...

Pour en savoir + harvest.fr

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2016, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires de 24,5 M€, avec un effectif de 228 collaborateurs.

L'action Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Alternext d'Euronext Paris (ISIN : FR0010207795 – Mnémo : ALHVS). Elle est éligible au PEA PME.

Pour en savoir + harvest.fr/finance

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPIOT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr
Euroland Corporate – Julia BRIDGER - 01 44 70 20 84 - jbridger@elcorp.com

Contact presse

Calyptus – Marie-Anne GARIGUE / Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - harvest@calyptus.net