

Résultats du 1^{er} semestre 2017

- Poursuite des investissements d'avenir impactant la rentabilité à court terme
- Fortes perspectives de croissance attendues au 2^{ème} semestre
- Versement d'un acompte sur dividende de 0,4 €

Harvest, numéro 1 de l'édition de solutions digitales pour les métiers du conseil financier et patrimonial, enregistre, comme prévu, une baisse temporaire de ses résultats au premier semestre 2017. Ils illustrent la poursuite des investissements stratégiques consacrés au développement technique et commercial de MoneyPitch qui commencera à générer du chiffre d'affaires au deuxième semestre 2017 avant d'être le propulseur de la croissance d'Harvest dès 2018.

Le rebond d'activité prévu au second semestre dans un contexte d'intensification de la pression réglementaire favorable à la solution intégrée O2S-MoneyPitch permet à Harvest de confirmer l'objectif de maintien de niveaux de rentabilité proches de ceux de 2016 sur l'ensemble de l'exercice.

Les comptes du 1^{er} semestre 2017 ont été arrêtés par le conseil d'administration réuni le 5 septembre :

(en k€)	S1 2017	Var.	S1 2016
Chiffre d'affaires	12 358	+ 1,3%	12 199
Produits d'exploitation	12 416	+ 1,2%	12 264
Charges d'exploitation	11 485	+ 7,5%	10 681
Résultat d'exploitation	931	- 41,2%	1 583
Marge d'exploitation	7,5%		13,0%
Résultat financier	17	- 72,2%	60
Résultat courant	948	- 42,4%	1 644
Résultat exceptionnel	- 47	(ns)	10
Participation des salariés	-	(ns)	13
IS	111	- 65,5%	321
Résultat net	790	- 40,1%	1 320
Marge nette	6,4%		10,8%

Confirmation du fort potentiel de MoneyPitch

Depuis début juillet, la solution de portail patrimonial MoneyPitch est testée en conditions réelles par 12 cabinets de gestion de patrimoine pilotes, qui en ont ouvert l'accès à 210 de leurs clients. Les premiers retours très positifs confirment l'engouement des CGPI pour cette solution qui, embarquée dans leur outil de gestion et de conformité O2S, leur permet d'enrichir leur relation client, d'accroître la qualité de leur conseil et de développer leur activité commerciale tout en étant assurés de répondre à leurs obligations réglementaires.

Alors que la pression réglementaire s'accroît avec l'entrée en vigueur en 2018 des directives MIF 2 et DSP2, la solution intégrée O2S-MoneyPitch offre une réponse à forte valeur ajoutée aux besoins de conformité de l'ensemble des professionnels du conseil financier et patrimonial. Dans ce contexte, elle connaît un vif succès auprès de nouvelles cibles de clientèle : banques privées, family offices, sociétés de gestion... Des premiers contrats d'envergure ont ainsi été signés avec 2 banques privées, un troisième est sur le point de l'être et un "pilote" va être lancé dans les prochaines semaines avec une grande compagnie d'assurance.

Le déploiement de MoneyPitch aura lieu à l'occasion du salon Patrimonia les 28 et 29 septembre prochains.

Chiffre d'affaires semestriel : 12,4 M€ (+ 1,3 %)

La mobilisation des équipes sur le lancement de MoneyPitch, qui n'a pas encore généré de revenus, explique en grande partie la progression limitée du chiffre d'affaires au 1^{er} semestre 2017. Il s'établit à **12,4 M€ (+ 1,3%)**.

Grâce aux succès remportés par O2S, les abonnements en mode SaaS qui sont en progression de 14% contribuent à près de 24% du chiffre d'affaires. La récurrence de l'activité du Groupe s'en trouve renforcée à 73% (contre 70% au premier semestre 2016).

Reconnu par les grands comptes et les pure players internet pour la valeur ajoutée de ses prestations d'intégration et de personnalisation de ses solutions VIC et Quantix, Harvest enregistre une forte croissance des prestations au forfait (+ 18,1%).

Résultats semestriels temporairement impactés par les investissements

Comme annoncé, la croissance modérée combinée à la poursuite des investissements techniques et commerciaux destinés au lancement et à la mise en production de MoneyPitch entraînent une augmentation de 7,5% des charges d'exploitation sur le semestre.

Elle résulte :

- de la hausse des charges de personnel avec un effectif moyen porté de 220 à 231 collaborateurs entre le 1^{er} semestre 2016 et le 1^{er} semestre 2017 ;
- et de la progression des investissements en recherche et développement qui sont comptabilisés en charges.

En conséquence, le **résultat d'exploitation** s'élève à **0,9 M€** et la **marge d'exploitation** à **7,7%**.

Le **résultat net** s'établit à **0,8 M€**, faisant ressortir une **marge nette** de **6,4%**.

Au 30 juin 2017, Harvest dispose de **6,4 M€** de **trésorerie nette**. En ajoutant les actions auto-détenues, les **actifs financiers nets** s'élèvent à **10,4 M€**.

Perspectives

A l'issue d'un premier semestre marqué par la forte mobilisation des équipes sur le lancement de MoneyPitch, Harvest anticipe un rebond de la croissance au deuxième semestre grâce aux succès commerciaux remportés notamment par O2S. Les prestations d'intégration et de personnalisation menées pour le déploiement de ses solutions dans le milieu bancaire y contribueront également. La société réaffirme donc son objectif d'une croissance annuelle suffisante pour maintenir sur l'exercice 2017 des niveaux de rentabilité proches de ceux de 2016.

Après des tests très positifs et la signature de premiers contrats d'envergure, Harvest confirme le potentiel de la solution MoneyPitch qui devrait devenir le propulseur de sa croissance dès 2018.

Maintien de l'acompte sur dividende de 0,40 €

Dans le cadre de sa politique active de distribution, Harvest montre sa confiance dans ses perspectives de croissance en maintenant le montant de l'acompte sur dividende à 0,40 €.

Le versement de cet acompte sera effectif le 17 octobre prochain.

Agenda financier

12 octobre 2017	Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre 2017
20 février 2018	Chiffre d'affaires annuel 2017
8 mars 2018	Résultats annuels 2017

À propos d'Harvest

Harvest est un éditeur de solutions digitales spécialisé dans les métiers du conseil financier et patrimonial. Fort de plus de 27 ans d'expérience, Harvest a su gagner la confiance d'une large clientèle : réseaux bancaires, compagnies d'assurance et mutuelles, banques privées, CGPi, experts-comptables, avocats fiscalistes...

Pour en savoir + harvest.fr

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2016, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires de 24,5 M€, avec un effectif de 228 collaborateurs.

L'action Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Euronext Growth (Paris) (ISIN : FR0010207795 – Mnémo : ALHVS). Elle est éligible aux PEA PME.

Pour en savoir + finance.harvest.fr

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPIOT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr
Euroland Corporate – Julia BRIDGER - 01 44 70 20 84 - jbridger@elcorp.com

Contact presse

Calyptus – Marie-Anne GARIGUE / Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - harvest@calyptus.net