

Harvest, présent à Patrimonia les 28 et 29 septembre, annonce le déploiement généralisé de sa nouvelle solution MoneyPitch auprès des Professionnels du Patrimoine

Harvest, numéro 1 de l'édition de solutions digitales pour les métiers du conseil financier et patrimonial, lancera, comme annoncé, le déploiement de sa solution **MoneyPitch** auprès des Professionnels du Patrimoine lors de Patrimonia, le rendez-vous annuel des métiers de la gestion de patrimoine, qui se tiendra à Lyon les 28 et 29 septembre.

Présentée en avant-première lors de la précédente édition de cette convention, la solution **MoneyPitch** est le fruit de deux années d'investissements en recherche & développement.

Directement connectable en *plug-and-play* à la plate-forme O2S, qui équipe plus de 1400 établissements (cabinets de CGP, Family Offices et Banques Privées), **MoneyPitch** permet à ces spécialistes du conseil patrimonial d'enrichir leur relation client, d'accroître la qualité de leur conseil et de développer leur activité commerciale.

Dans un contexte de renforcement de la pression réglementaire - avec l'entrée en vigueur en 2018 des directives MIF 2 et DSP2 -, le couple **O2S-MoneyPitch** leur apporte également une réponse à forte valeur ajoutée pour couvrir l'ensemble de leurs obligations réglementaires.

Après un pilote en conditions réelles de **MoneyPitch** mené depuis juillet avec une vingtaine de cabinets de gestion de patrimoine et qui s'est révélé très positif, Harvest profite de l'occasion de Patrimonia pour lancer le déploiement généralisé de cette solution auprès des CGPI.

MoneyPitch est un concept innovant de portail patrimonial pour les particuliers, commercialisé en *b-to-b-to-c*, qui doit permettre de tirer la croissance d'Harvest à partir de 2018.

Pendant la convention, Harvest partagera son expertise reconnue de la transformation digitale des métiers du conseil patrimonial lors de deux ateliers pratiques :

- Jeudi 28 septembre (14h-15h), sur la transformation du *business model* des Conseils en Gestion de Patrimoine avec MoneyPitch :

Développez votre chiffre d'affaires : partage des meilleures pratiques pour facturer vos honoraires grâce à MoneyPitch (co-animé avec le cabinet de conseil en stratégie Metisse Finance).

- Vendredi 29 septembre (11h30-12h30) sur l'apport des outils d'Harvest pour permettre aux professionnels du patrimoine de se mettre en conformité avec les réglementations :

MIF2, PRIIPS, DDA... : O2S vous simplifie la vie (co-animé avec le cabinet conseil Ailancy)

Agenda financier

12 octobre 2017	Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre 2017
20 février 2018	Chiffre d'affaires annuel 2017
8 mars 2018	Résultats annuels 2017

À propos d'Harvest

Harvest est un éditeur de solutions digitales spécialisé dans les métiers du conseil financier et patrimonial. Fort de plus de 27 ans d'expérience, Harvest a su gagner la confiance d'une large clientèle : réseaux bancaires, compagnies d'assurance et mutuelles, banques privées, CGPi, experts-comptables, avocats fiscalistes...

Pour en savoir + harvest.fr

La société affiche depuis plusieurs années une croissance solide et rentable. En 2016, Harvest a réalisé un chiffre d'affaires de 24,5 M€, avec un effectif de 228 collaborateurs.

L'action Harvest est cotée depuis le 23 juin 2005 sur Euronext Growth (Paris) (ISIN : FR0010207795 – Mnémo : ALHVS). Elle est éligible aux PEA PME.

Pour en savoir + harvest.fr/finance

Contacts investisseurs

Harvest - Jean-Michel DUPIOT - 01 53 30 28 00 - contactinvest@harvest.fr
Euroland Corporate – Julia BRIDGER - 01 44 70 20 84 - jbridger@elcorp.com

Contact presse

Calyptus – Marie-Anne GARIGUE / Mathieu CALLEUX - 01 53 65 68 68 - harvest@calyptus.net